

Sales Manager DACH (m/w/d)

Ref. Nr.: 991342



Das Unternehmen

Cleenergy, ein an der Börse von Shanghai notiertes Unternehmen, wurde 2007 in Australien gegründet. Als High-Tech-Unternehmen spezialisiert sich Cleenergy auf Produkte (Design und Fertigung), Dienstleistungen (Projektentwicklung und EPC) sowie Investitionen im Bereich erneuerbare Energien. Der Hauptsitz befindet sich in Xiamen, China, während Cleenergy weltweit mit einer starken Marktpräsenz, insbesondere in Australien, Japan und der APAC-Region, aktiv ist. Zum Ausbau des globalen Vertriebsnetzwerks von Cleenergy suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die deutsche Niederlassung einen motivierten Sales Manager D.A.CH (m/w/d) (Homeoffice bundesweit möglich).

Die Aufgabe

- Beratung und Akquisition von Neukunden (B2B) im Photovoltaik-Bereich, insbesondere für Dach- und Freiflächen-Montagesysteme sowie weiterführende PV-Lösungen.
- Präsentation technischer Produktlösungen und Vorschläge für bestehende und potenzielle Partner.
- Eigenständige Abwicklung des gesamten Verkaufsprozesses: von der Erstellung von Angeboten und Beratungsunterlagen bis hin zu Verkaufsverhandlungen.
- Unterstützung bei der Qualitätssicherung der Lieferungen und der Sicherstellung der Kundenzufriedenheit.
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams aus Marketing, Technik, Support und Finanzen zur Erreichung der Unternehmensziele.

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit relevanter Vertriebserfahrung, vorzugsweise im Bereich erklärungsbedürftiger oder technischer Produkte.
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb innerhalb der PV-Branche.
- Fundierte Kenntnisse von PV-Dachkonstruktionen und PV-Freiflächen-Montagesystemen.
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind von Vorteil.
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Präsentationserfahrung.
- Teamplayer mit hoher Problemlösungskompetenz und Fähigkeit zur Koordination.
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen sowie Besitz eines Führerscheins der Klasse B.
- Erfahrung in einem multinationalen Umfeld ist von Vorteil.

Die Vorteile

- Attraktives Gehaltspaket inkl. Bonusprogramm, basierend auf jährlicher Zielerreichung.
- Moderne Arbeitsausstattung inkl. Firmenhandy, Laptop und Firmenwagen.
- Homeoffice-Regelung und flache Hierarchien.

Einsatzort: Bundesweit - Homeoffice

Anstellungsstatus: Festanstellung